

**PENGARUH LOKASI DAN BAURAN PRODUK
TERHADAP KEPUTUSAN MENJADI NASABAH
PADA BANK BJB KCP CICAHEUM**

Oleh
Ajeng Rohayanti
A10140046

Pembimbing
Dr. Herry Achmad Buchory, SE., M.M.

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh lokasi dan bauran produk terhadap keputusan menjadi nasabah Bank bjb KCP Cicaheum.

Metode penelitian yang digunakan adalah metode deskriptif dan verifikatif. Pengumpulan data dilakukan melalui kuesioner yang disebarluaskan kepada nasabah tabungan Bank bjb KCP Cicaheum. Sampel yang diambil sebanyak 100 responden nasabah tabungan Bank bjb KCP Cicaheum dengan teknik *probability sampling*. Rancangan pengujian hipotesis menggunakan uji normalitas, uji heteroskedastisitas, uji autokorelasi, dan uji multikolonieritas, analisis regresi linier berganda, pengujian hipotesis melalui uji T_{test} , uji F_{test} , serta koefisien determinasi (R^2) dan koefisien korelasi.

Hasil penelitian yang diperoleh menunjukkan hubungan yang kuat antara lokasi terhadap keputusan menjadi nasabah. Keterlibatan bauran produk sebesar 6,47% yang menunjukkan hubungan yang kuat antara variabel buran produk terhadap keputusan menjadi nasabah. Sehingga berpengaruh secara parsial dan simultan dengan koefisien determinasi sebesar 47,4% sedangkan sisanya sebesar 52,6% dipengaruhi oleh faktor lain yang tidak diteliti.

Kata Kunci: Lokasi ; Bauran Produk

**THE INFLUENCE OF THE LOCATION AND PRODUCTS MIX
ON DECISION TO BECOME CUSTOMER
AT BANK BJB KCP CICAHEUM**

By:
Ajeng Rohayanti
A10140046

Advisor
Dr. Herry Achmad Buchory, SE., MM

ABSTRACT

This study aims to determine the effect of the location and product mix to the decision to become customers of Bank bjb KCP Cicahem.

The research method used is descriptive and verifikatif method. The data was collected through questionnaires distributed to Bjb KCP Cicahem's savings bank customers. Samples taken as many as 100 respondents of bank savings customers bjb KCP Cicahem with probability sampling technique. The design of hypothesis testing using normality test, heteroskedastisitas test, autocorrelation test, and multicolonierity test, multiple linear regression analysis, hypothesis testing through Ttest test, Ftest test, and coefficient of determination (R^2) and correlation coefficient.

The results obtained show a strong relationship between the location to the decision to become a customer. Product mix design is 6.47% which shows a strong relationship between product mix variables and the decision to become a customer. Partial and simultaneous measurement with a determination coefficient of 47.4% while the remaining amount is 52.6% by other factors not examined.

Keywords: Location ; Product mix