

**DAMPAK SALURAN DISTRIBUSI TERHADAP VOLUME PENJUALAN
PRODUK SARI MURNI PT SELAGO MAKMUR PLANTATION DI
BANDUNG**

Anisa Trisnawati

A11150073

Pembimbing

Henny Utarsih, SE., M.Si.

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dampak saluran distribusi terhadap volume penjualan produk Sari Murni PT Selago Makmur Plantation di Bandung. Variabel dependen dalam penelitian ini adalah volume penjualan pada PT Selago Makmur Plantation.

Penelitian ini dilakukan dengan menggunakan metode kuantitatif dan pendekatan deskriptif verifikatif sedangkan populasi dalam penelitian ini adalah *export, property* dan *sales marketing* PT Selago Makmur Plantation di Kota Bandung. Teknik penentuan sampel menggunakan *nonprobability sampling* dan sampel dalam penelitian ini melalui teknik *purposive sampling*. Pengumpulan data yang dilakukan yaitu melalui penyebaran kuisisioner, dan metode analisis yang digunakan adalah analisis regresi linier sederhana.

Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa secara parsial saluran distribusi berdampak signifikan positif terhadap volume penjualan. Secara simultan saluran distribusi berdampak signifikan positif terhadap volume penjualan.

Kata kunci: Saluran Distribusi, Volume Penjualan.

**THE IMPACT OF DISTRIBUTION CHANNELS ON THE SALES
VOLUME OF SARI MURNI PT SELAGO MAKMUR PLANTATION IN
BANDUNG**

Written by :

Anisa Trisnawati

Preceptor :

Henny Utarsih, SE., M.Si.

ABSTRACT

This study aims to determine the impact of distribution channels on the sales volume of Sari Murni PT Selago Makmur Plantation in Bandung. The independent variables in this study are distribution channels. The dependent variable in this study is the sales volume.

This research was conducted using quantitative methods and descriptive verificative approaches while the population in this study were export, property and sales marketing PT Selago Makmur Plantation in the city of Bandung. The sampling technique uses nonprobability sampling and samples in this study through purposive sampling techniques. Data collection is done by distributing questionnaire, and the analytical method used is simple linear regression analysis.

The results of this research show that distribution channels have a positive impact on the sales volume on PT Selago Makmur Plantation.

Keywords: Channel of Distribution, Distribution Channels, Sales Volume.